



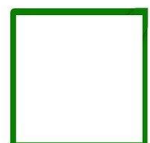
המרכז הישראלי לרכש

המרכז הישראלי לרכש הוקם במטרה להיות הבית של מנהלי הרכש בישראל.

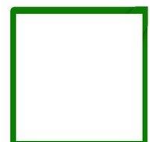
לעזור לאנשי הרכש להגיע למצוינות אישית
ומקצועית.



EXCELLENT



GOOD



AVERAGE

לרכז עבורם את כל שעליהם
לדעת בתחום הרכש!

להשגת מטרה זו המרכז פועל בשלושה תחומי מרכזיים:



פורומי מנהלי רכש ארציים



סדנאות, ימי עיון, סיורים מקצועיים



פיתוח והעצמת המשאב האנושי



המרכז הישראלי לרכש

הנהלת המרכז

ארז לוי, יו"ר המרכז. מנכ"ל עסקית, ייעוץ עסקי תפעולי ורכש. בעל ניסיון של מעל 20 שנה ברכש, בבניה והקמה של מערכי רכש ביותר מ 60 חברות.

אלונה בן ארי, מנהלת המרכז. בעלת ניסיון של עשר שנים ברכש ולוגיסטיקה בחברות הייטק. בשבע השנים האחרונות אלונה מנהלת מיזם עצמאי והכשרות בתחום הבריאות.



המרכז הישראלי לרכש

פיתוח והעצמת המשאב האנושי

פעילות מול ארגונים

למרכז יש את היכולת
והכלים הייעודיים, הנכונים
והמדויקים להתאים את
מנהל הרכש המתאים ביותר
לארגון.

המרכז מציע אפשרות של
ליווי מנהל הרכש לאורך
תהליך הקליטה
וההסתגלות.



פעילות מול פרטים

המרכז הישראלי לרכש,
עוזר בייעוץ, הכוונה
ובאיתור המשרה
המתאימה ביותר עבור
מחפשי עבודה.



המרכז הישראלי לרכש

סדנאות וימי עיון

ממנהל רכש לכיסא המנכ"ל, 12 בפברואר, ראשל"צ

09:00 - 09:30 התכנסות, נטוורקינג וכיבוד קל

09:30 - 09:45 פתיחה וברכות

09:45 - 10:30 ממנהל רכש למנכ"ל - מה צריך לעשות כדי לפרוץ את תקרת הזכוכית?! הסיבות בגללן רק מעטים ממנהלי הרכש מקודמים למנכ"ל
ארז לוי - יו"ר המרכז הישראלי לרכש

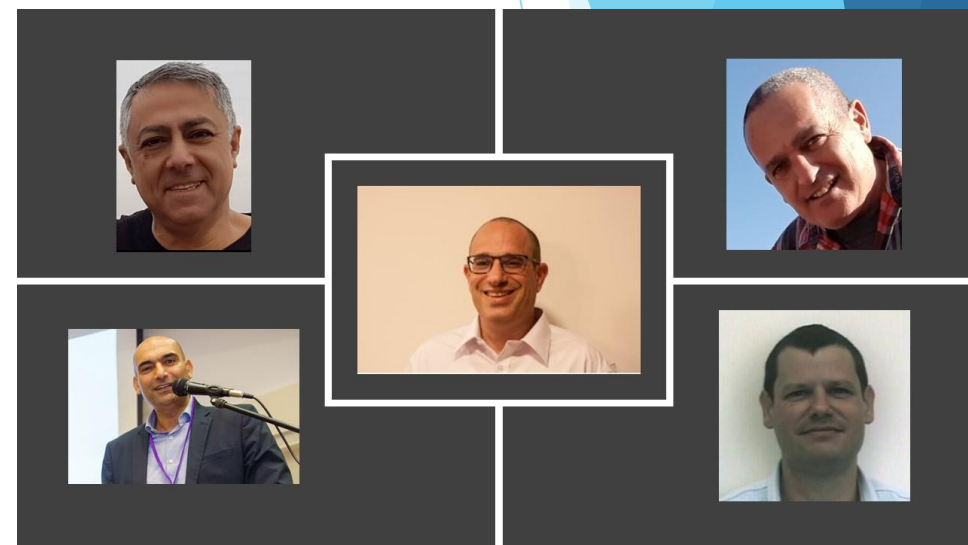
10:30 - 11:00 מידענות ברכש - איתור מקורות אספקה בעידן הדיגיטלי המוצף, איך מעלים את הערך של הרכש בעיני המחלקות הדורשות וההנהלה.
אבי הולצמן, אנליסט ומרצה

11:00 - 11:30 NPI Purchasing מעורבות הרכש בתהליכי פיתוח מוצרים חדשים
יצחק קרישטול, יועץ תהליכי פיתוח, הנדסה ו-NPI

12:00 - 11:30 הפסקה ומינגלינג

12:00 - 12:45 Present Perfect איך לדבר מול אריאל זנג, בעל שנות ניסיון בחברות גלובליות בתפקידי הדרכה שיווק וניהול.

12:45 - 13:30 מזווית ראייתו של המנכ"ל - מה רוצה המנכ"ל ממנהל הרכש? מהו הערך אותו צריך להביא מנהל הרכש לארגון? איפה הטעויות אותם עושים מנהלי הרכש ומהי הגישה הנכונה?
דרור שושן - מנכ"ל רמות אופק, CBRE ישראל



סדנאות וימי עיון

הוט סיט 25 במרץ, ראשל"צ



המרכז הישראלי לרכש

מפגש עסקי בסגנון מיוחד שמתקיים **לראשונה בישראל!**

מטרת המפגש היא לאפשר למנהלי הרכש להציג
בסבב, מול המשתתפים,
דילמות בניהול רכש אשר מעסיקות אותם.

במפגש ימצאו פתרונות לדילמות, תוך כדי שיחה.

זהו פורמט של שאלת שאלות הבהרה, חידוד דילמות,
ניתוח, העלאת אלטרנטיבות וחיבור נקודות עסקיות
בדרך לפתרון.

מנחה: ארז לוי, יו"ר המרכז הישראלי לרכש





המרכז הישראלי לרכש

סיורים מקצועיים

סיור מקצועי בחברת אלביט – פברואר 2020

סיור מקצועי בחברת פלקס – אתר מודיעין – אפריל 2020

מטרות הסיורים

- ✓ הכרות מקרוב עם פעילות החברה המארחת
- ✓ היחשפות לפתרונות ייחודיים / הנדסיים / שרשרת אספקה / רכש / ניהול התקשרויות אסטרטגיות / טכנולוגיות מורכבות
- ✓ נטוורקינג



המרכז הישראלי לרכש

סדנאות פנים ארגוניות

סדנאות פנים ארגוניות, בפורמטים שונים
לשיפור, לייעול ולהתמקצעות מחלקת
הרכש בארגון.

ייחודן של הסדנאות הפנים הארגוניות
הוא בתפירתן הספציפית לצורכי הארגון.





המרכז הישראלי לרכש

סדנאות הדגל של המרכז



המרכז הישראלי לרכש

תכנית הכשרה ארגונית
מחתולים לאריות

הופכים את הרכש לשותף עסקי
מוביל ומשפיע בארגון



מחתולים לאריות

איך הופכים את הרכש לשותף עסקי, מוביל
ומשפיע בארגון?

מטרת הסדנה:

הקניית כלים, תהליכים, מתודולוגיות עבודה
להובלת תהליך שינוי מרכש טקטי (חתולים)
לניהול רכש אסטרטגי (אריות).

מרצה: ארז לוי, יו"ר המרכז הישראלי לרכש



המרכז הישראלי לרכש

סדנאות הדגל של המרכז

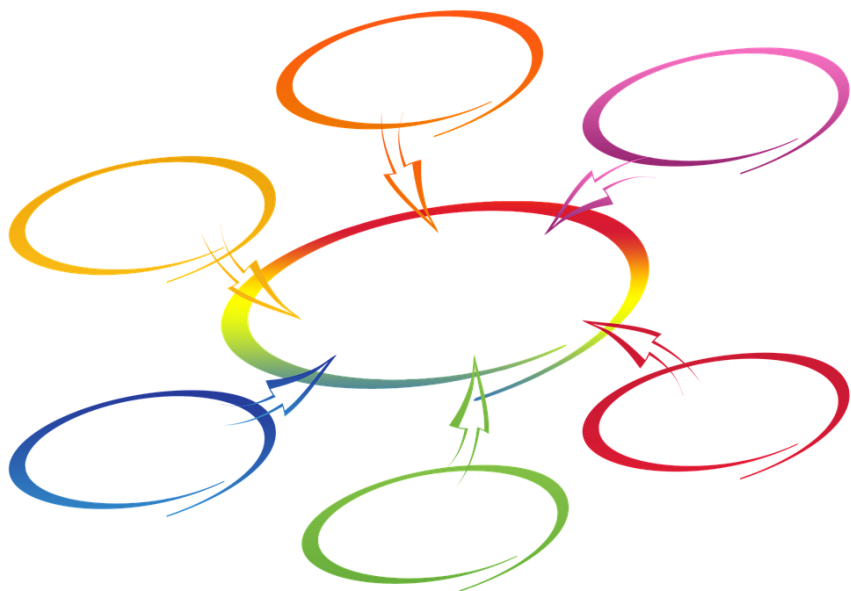
Purchasing Best Practice Workshop

מטרת הסדנא:

✓ להציג את השיטות המיטביות לניהול רכש מתקדם, אשר מיושמות בחברות הגלובאליות המובילות בישראל.

בסדנא נסקור את השיטות המיטביות לניהול תהליכי הרכש.

בסופה תדע מהם השיטות המקובלות לניהול הרכש בחברות המובילות בישראל: בנית בסיס ספקים, דרך התקשרות חוזית, ניהול מלאי והצטיידות נכונים ושיפור ביצועי ספקים.



חדשנות בניהול ביצועי ספקים

מטרת הסדנא:

- ✓ להכיר וליישם בארגון שלך מתודולוגיה בינלאומית חדשנית למדידה ולניהול ביצועי הספקים.
- ✓ לדעת כיצד לנהל ולשפר את ביצועי הספקים.
- ✓ לרתום את הנהלות הארגונים, משני הצדדים, לשיפור הביצועים.
- ✓ מיפוי הפרמטרים אותם כדאי לארגון שלך למדוד כדי להניע שיפור.

סדנאות רכש פיתוח – NPI New Products Introduction

- ✓ NPI Workshop תהליך פיתוח המוצר ותפקיד/אחריות הרכש.
- ✓ סדנת מידענות עסקית - איתור המחט בערמת השחת.
- ✓ סדנת בניה ושיפור תהליכי איכות ספקים כמנוף לצמיחה.



המרכז הישראלי לרכש



סדנאות פיתוח והעצמה

- ✓ **דיבור מול קהל ובניית מצגות**
שיפור מיומנויות דיבור מול קהל והקניית ידע בבניית מצגות. הסדנא כוללת תרגול מעשי, צילום וידאו ונתינת משותף תוך כדי שימור החוזקות ושיפור נקודות החולשה.
- ✓ **ניהול צוותים בפריסה גלובלית**
הקניית כלים מעשיים לניהול נכון של צוותים ברחבי העולם.



המרכז הישראלי לרכש

פורומי מנהלי רכש

✓ פורום מנהלי רכש אנרגיה
תשתיות ותחבורה באירוח אגף הרכש של חברת החשמל
לישראל. 30 במרץ

✓ פורום רכש תוכנה
באירוח חברת מיקרוסופט. פברואר 2020

✓ פורום רכש בטחוני

✓ פורום רכש מערכי בריאות

ISRAEL
PURCHASING
EXECUTIVE FORUM

סמנכ"ל רכש

10 החברות
המובילות בישראל





המרכז הישראלי לרכש

VIP ₪129 [*]	פרמיום ₪139 [*]	מלאה ₪145 [*]	בסיסית ₪99 [*]	בסיסית ₪15 [*]
לחודש בתשלום שנתי בלבד	לחודש בתשלום שנתי בלבד	לחודש בתשלום שנתי בלבד	לחודש בתשלום שנתי בלבד	לחודש בתשלום שנתי בלבד
10 > חברים מהארגון	5 > חברים מהארגון	מומלץ	משלם ארגוני	משלם פרטי

✓ 2 מפגש/ סיור (הבא ב 50%)	✓ 2 מפגש/ סיור (הבא ב 50%)	✓ 1 מפגש/ סיור (הבא ב 50%)	✓ 1 מפגש/ סיור (הבא ב 50%)	97 ש"ח (הבא ב 50%)	מפגש / סיור מקצועי (₪ 297)
✓ 2 כנסים (הבא ב 50%)	✓ 1 כנסים (הבא ב 50%)	✓ 1 כנסים (הבא ב 50%)	✓ 1 כנס (הבא ב 50%)	₪ 297 (הבא ב 50%)	כנסים (₪ 977)
✓ 1 סדנא (הבא ב 50%)	✓ 1 סדנא (הבא ב 50%)	✓ 1 סדנא (הבא ב 50%)	✓ 1 סדנא (הבא ב 50%)	777 ש"ח (הבא ב 50%)	סדנאות וקורסים (₪ 1177)
✓ 3 בונוסים (כנס/ סדנא/ מפגש)	✓ 2 בונוסים (כנס/ סדנא/ מפגש)	✓ 1 בונוס (כנס/ סדנא/ מפגש)	X	X	בונוס ארגוני
✓	✓	✓	✓	50% הנחה	השתתפות בפורום (מרכז) מנהלי רכש (₪ 97)
✓	✓	X	X	X	הובלה של פורום (מרכז) מנהלי רכש
✓	✓	✓	✓	X	פרסום / חשיפה למשרות בכירים ברכש
✓	✓	✓	X	X	ייעוץ מקצועי שוטף ברכש – שאלות ותשובות

- הטבה למשתתפי הסדנא :**
- 3 חודשי חינם ברישום היום
 - 3 חודשים חינם לחבר מביא חבר



המרכז הישראלי לרכש

אנחנו רוצים בהצלחתכם!

כדי להעשיר ולהעצים את הידע שלכם בעולם הרכש
אנחנו מקפידים לשלוח לכם למייל
ולשתף ברשתות החברתיות
מגוון מאמרים מקצועיים.

יש לכם...

תכנים מקצועיים

מאמרים

סיפורי מקרה מעשירים ומלמדים

סיכום של פרויקט מעניין

ipurchasingcenter@gmail.com

אלונה בן ארי - 054-9849770 ארז לוי - 054-8049006