



רווחה כלכלית



מדריך

לרווחה כלכלית

מדריך לבניית מקור הכנסה נוסף
עבור יצירת תוספת הכנסה למשפחתך

ואיך אתה יכול להצליח בזה?

מאת: שלמה טופז



תוכן עניינים

תוכן עניינים	1
הקדמה	2
הסיפור שלי	4
מקור הכנסה נוסף אפקטיבי	5
טיפים לעצמאות כלכלית	8
סופר בונוס - המדהים	10
הצטרפות ל- "רווחה כלכלית"	11

המדריך כתוב בלשון זכר מטעמי נוחות
בלבד, אך פונה לגברים ונשים ביחד



הקדמה

- עסק מצליח זה לא מזל, זו נוסחה וכל אחד יכול ללמוד אותה ולהצליח!
- בהמשך אני אגלה לך את הנוסחה ואראה לך מה הדבר האחד שאתה צריך לעשות, הדבר שיעזור לך לכוון את העסק השיווקי שלך להצלחה כבר מחר בבוקר.
- אני מאמין בחזון, חלום ויעד להשגת מטרות.
- אם המילים חזון או חלום לא מדברים אליך ואינם חשובים לך, אולי לא כדאי שתמשיך לקרוא את המדריך, כי אני עומד להשתמש במילים אלו כמה וכמה פעמים.
- אבל אם אתה רוצה לקרוא מה יש לי להגיד כאן, אז הקדמה קצרה: אני מאמין שכל אדם עם חזון ברור ממוקד ועם חלום יכול להצליח! ואם גם לך יש חלום כלכלי אני אעזור לך להשיג אותו!
- אצל הרבה אנשים המציאות היא מינוס מעיק בחשבון הבנק שלהם וכל היום הם עסוקים בלכבות שריפות עם שעות עבודה נוספות אבל כמות הכסף שנכנסת לחשבון הבנק שלהם ונבלעת מיד במינוס.





הקדמה (המשך)

- לצערי, בימינו להתנהלות הזו יש שם וקוראים לה: "עבודת מודרנית" והיא מתאימה בעצם **כמעט** לכולם:
- היא מתאימה ל**מדינה** ששמחה שאתה מעוסק! כי בסטטיסטיקה כל מי שעובד מוגדר כמועסק.
- היא מתאימה ל**בוס** שלך שרוצה שתעבוד כמה שיותר שעות! כדי שהוא ירוויח עליך כמה שיותר, זה נקרא: מינוף עסקי.
- וכמובן ההתנהלות הזאת מתאימה ל**בנקים** שרוצים שתמשיך להיות **במינוס**, כי זו הפרנסה שלהם, לתת לך כמה שיותר הלוואות.
- היחידי שזה לא מתאים לו, זה **אתה** או **את** שיוצאים פריירים **וכל המשפחה** שלכם סובלת מהמצב הזה, **אתם** אלו **שלא גומרים את החודש!** בכל חודש!!
- וכל זה קורה למרות שהינך מוכשר ומקצועני בתחומך.





הסיפור שלי



• אהלן שמי שלמה טופז
ומאז שאני זוכר את עצמי אני חי
ונושם שיווק,
כל חיי עסקתי בניהול ועסקים.

• ראיתי שהצלחה בתחום השיווק
יכולה להטיס אנשים לגבהים של
הצלחה כלכלית.

• **החזון שלי** לסייע לכמה שיותר
אנשים לבנות **מקור הכנסה נוסף**
אפקטיבי
שיצור תוצאות חיוביות בחשבון
הבנק שלהם לאורך זמן,
בעזרת הדרכה, ליווי וניסיון
המעשי הרב שלי בתחום השיווק.

• אני מייעץ ומסייע לאנשים לבנות
מקור הכנסה נוסף לייצור תוספת
הכנסה מכובדת חודשית, במודל
שיווק פשוט ויעיל של מוצרי
צריכה.



מקור הכנסה נוסף אפקטיבי

- על מנת לצאת מהלופ של הישרדות הזה:
 - יש לחשוב מעט שונה מהבוס שלך,
 - לחשוב שונה מהמדינה
 - וכמובן לחשוב שונה מהבנקים.
 - ולעשות שינוי קטן שיביא לך את ההבדל בין מינוס בחשבון הבנק לבין פלוס בחשבון הבנק שלך.
 - לשינוי הקטן קוראים: "מקור הכנסה נוסף אפקטיבי" השינוי חייב להתבצע:
 - בהשקעת זמן קטנה כי יש גם חיים מעבר לעבודה
 - בהשקעת כסף קטנה מאד, כי לרוב האנשים אין כסף להשקעות גדולות ויקרות
 - תוספת ההכנסה מ "מקור הכנסה הנוסף" חייבת לזרום לחשבון הבנק שלך מהר ככל האפשר!
 - אבל, רק עם חזון ברור וממוקד שבעזרתו תגשימו את החלום שלכם!
- כי אדם בלי חזון לא יכול להצליח וזה נכון לגבי כל תחום!





מקור הכנסה נוסף אפקטיבי (המשך)

- **השינוי הקטן** שאני מדבר הוא על עסק שיווקי שאתה או את יכולים להרוויח הרבה יותר ממה שאתם מרוויחים היום ולהגיע למטרות כלכליות שלכם.
- אנו נעסוק **בשיווק** מוצרי צריכה.
- **בשיווק**, נשאלת שאלה מי האיש הכי חשוב בעסק הזה? והתשובה הראשונה שקופצת היא "אני!" וזה ממש **לא** מדויק, התשובה המדויקת יותר והנכונה היא "הלקוח!" אם "הלקוח" יהיה מרוצה גם "אני" אהיה מרוצה, כי מ"הלקוחות" תגיע הרווחה הכלכלית שלך. ה"לקוחות" הם מרכז העסק שלנו.





מקור הכנסה נוסף אפקטיבי (המשך)

• נחזור לרגע ל**חלום** שלך! אותו **חלום** שיוביל את העשייה שלך וישפיע על הצלחתך.

• ותשאל את עצמך מספר שאלות:

• למי אני **יכול** לעזור? למי אני **רוצה** לעזור?

אלו שאלות מפתח בעסק שלנו שיתבהרו לך בפגישה בינינו (וזה לא חידה).

• את אותם השאלות שאלתי את עצמי:

• למי אני **יכול** לעזור?

והתשובה שלי: **לכל מי שדרושה לו תוספת הכנסה.**

למי אני **רוצה** לעזור?

והתשובה שלי: **לכל מי שרוצה לעזור לעצמו** לחיות ברווחה

ולעזור גם לאחרים לחיות חיי רווחה.

• איך אני יכול **לעזור** לך?

התשובה שלי: אני אסייע לך לבנות **מקור הכנסה נוסף אפקטיבי**

שייצר לך ועבור משפחתך הכנסה מכובדת עם ליווי והדרכה.

מהי הכנסה מכובדת?

התשובה שלי: תלוי בכל אחד ואחד וה**חלום** שלו, נדבר על כך בפגישה.





טיפים לעצמאות כלכלית

טיפ 1 – חלוקת כספי הכנסות – לעצמאות כלכלית

בנה לעצמך ארבע קופות שונים של כסף:

- קופה אחד - כסף לשימוש יום יומי.
- קופה שנייה - כסף להשקעות.
- קופה שלישית - כסף נזיל לשעת-חירום.
- קופה רביעית - כסף לתרומה.

טיפ 2 – התכונן לקריירה שנייה- השקעה בנכסים

לאחר שהגדלת את ההכנסות ויש לך תזרים מזומנים חיובי, יצרת לעצמך כלי עבודה חשוב בדרך לבניית עצמאות כלכלית.

כדי להגיע לעצמאות כלכלית עליך לגרום לכסף שלך לצמוח כמה שיותר – להשקיע אותו בתבונה.

ז"א להתעסק בהשקעות, כי להיות משקיע זו קריירה לכל דבר!

והיום קיימים תחומים רבים שאפשר להשקיע ולכן חייבים ידע מקצועי בכל תחום לפני שמשקיעים כסף.

ולשם כך יהיה עליך לפתח כישורים הפיננסיים בעזרת אנשי מקצוע ולא להסתמך על "חברים".





טיפים לעצמאות כלכלית (המשך)

טיפ 3 – תכנן ליהנות מהחיים

תכנן זה צעד שבו עליך לנקוט בכל תחום בחיים כולל הנאה מהחיים. מי שמתכנן עם לוחות זמנים נהנה הנאה מרבית מכספו.

לסיכום – טיפים לעצמאות כלכלית

- בניית תזרים מזומנים **חיובי** זו ברכה שמחייבת התנהלות חכמה על מנת לחיות **ברווחה כלכלית**.
- בנה לעצמך תוכנית להשקעות עם איש מקצוע, ויישם אותה בשטח בהחלטיות חסרת פשרות.
- אל תשכח להשקיע בעצמך וליהנות מעצמאות כלכלית שלך
- וכן לכל הכנסה תכנן תרומה של לפחות 10%.





סופר בונוס - המדהים

מה זה סופר בונוס?

סופר בונוס אינו פתרון קסם.

סופר בונוס זה עבודה מאומצת שלי ושלך והוא חלק אינטגרלי ממודל שיווק "רווחה כלכלית" שמייצר לאנשים שעוסקים במודל שיווק "רווחה כלכלית" הרבה מאד כסף בכל חודש בעזרתי הצנועה.

למה אני מציע לך את הסופר בונוס?

החזון שלי הוא לעזור לאנשים נחוישים שמיישמים כדי להצליח עם רעב אמיתי בעיניים.

תפקיד סופר בונוס לייצר לך בסיס כלכלי ושקט נפשי להמשך עשייתך במודל שיווק "רווחה כלכלית".

ונותרו לי רק 4 מקומות במחזור זה.

אנשים שלא מיישמים ולא עוזרים לעצמם אני לא אציע להם את הסופר בונוס המדהים הזה, ורצוי מאד שלא יצרו איתי קשר בנושא זה.





עכשיו הבחירה כולה בידך...

אתה יכול להמשיך בחיים שלך, לעשות מה שלא עובד,
ולהישאר במינוס בחשבון הבנק שלך,

או שאתה יכול לנסות משהו חדש ולהצטרף אל מודל שיווק "רווחה
כלכלית" עם אופק כלכלי לגביר.

אז קדימה, **נא ללחוץ כאן** ולמלא את הפרטים שלך עכשיו ולגלות
את הדרך הקלה והמהירה ביותר ליצירת תוספת הכנסה עבור
משפחתך.

שלך,

שלמה טופז

מייסד "רווחה כלכלית"



דוא"ל: topazshl@gmail.com

טלפון: [0544-244066](tel:0544-244066)